

Регион

Санкт-Петербург

Должность

Менеджер по продажам

Образование

Высшее техническое (электротехническое желательно)

Требования

Опыт продаж от 1 года. Способность к работе с большим объемом продаж.

Должностные обязанности

Поддержание и развитие клиентской базы (поиск новых клиентов) среди предприятий промышленности.

Установление личных контактов с руководителями различных уровней по вопросам поставок электроэнергии.

Проведение переговоров и заключение договоров с клиентами;

Технические консультации по продукту;

Информационная и техническая поддержка проектов на стадии согласования и реализации;

Взаимодействие со всеми участниками проекта - заказчик, подрядчик, проектная организация, п

Ведение документооборота, контроль над выполнением договорных отношений.

Условия

5 дн. рабочая неделя (09.00-18.00, в пятницу до 17.00).

Полное соблюдение ТК РФ. Полный соц. пакет (оплачиваемый больничный лист, отпуск).

Заработная плата - оклад + % от продаж.

Заработная плата кандидатов с действующей клиентской базой и опытом работы в сфере продаж

Входное обучение по продукту и технике продаж.

Дополнительные компенсации:

Компенсация за использование личного транспорта, мобильной связи.

Возможность участия в выставках, семинарах, конференциях.

Возможны непродолжительные командировки

Контактный телефон

(812) 331-37-01

E-mail

IGurko@etm-res.ru

MSerova@etm-res.ru

Регион

Санкт-Петербург

Должность

Инженер-конструктор НКУ

Образование

Высшее электротехническое

Требования

Хорошие технические знания по направлению;

Знание ЕСКД, действующих ГОСТов, нормативов, методики и инструкции по разработке и оформлению документации;

Знание методов проведения технических расчетов при конструировании, применяемых в изделии;

Опыт работы в данной должности;

Уверенный пользователь программ: MS Office (Word, Excel, Outlook), опыт работы в CAD-программах;

Должностные обязанности

Разработка конструкторской документации для сложных электротехнических изделий (НКУ и ш

Подготовка коммерческих предложений для отделов продаж;

Подготовка документации для заказа электротехнического оборудования;

Конструкторское сопровождение изготовления изделия.

Условия

5 дн. рабочая неделя (09.00-18.00 по будням, 09.00-17.00 в пятницу); оклад

Контактный телефон

(812) 331-37-01

E-mail

IGurko@etm-res.ru

MSerova@etm-res.ru

· Поддержание и развитие клиентской базы (поиск новых клиентов) среди предприятий промышленности, электроэнергетики, нефтегазовой промышленности, железнодорожного транспорта, строительной индустрии (только юридические лица);

·
Установление личных контактов с руководителями различных уровней по вопросам поставок электрооборудования;

·
Проведение переговоров и заключение договоров с клиентами;

Технические консультации по продукту;

.

Информационная и техническая поддержка проектов на стадии согласования и реализации;

.

Взаимодействие со всеми участниками проекта – заказчик, подрядчик, проектная организация, производитель;

.

Введение документооборота, контроль над выполнением договорных отношений.